



Información y reservas: telf. 639834504
Email - info@inteligenciayliderazgo.com
Abalar Formación. Calle Luis de Cabrera, 4. 28002 Madrid
Fechas: 31 de mayo, 1, 7 y 8 de junio de 2019.
Horario: Viernes de 16:30 a 20:30; Sábado de 09:00 a 14:00

INTELIGENCIA Y LIDERAZGO

CURSO IV – PROCEDIMIENTOS DE OBTENCIÓN DE INFORMACIÓN DE FUENTES HUMANAS (HUMINT) Y COMUNICACIÓN NO VERBAL

1. INTRODUCCIÓN

En la sociedad actual, donde se combinan distintas amenazas, cualquier organización, ya sea pública o privada, necesita disponer de información e inteligencia de manera oportuna, precisa y fiable, que asegure una toma de decisiones de calidad y proporcione ventajas competitivas.

Una fase clave es la obtención de información. Este curso proporciona una base sólida para establecer los fundamentos y desarrollar las competencias del personal de inteligencia en Human Intelligence (HUMINT), apoyado en comunicación no verbal.

Según el psicólogo austriaco Paul Watzlawick no solo es imposible no comunicarse, sino que todo comportamiento es una forma de comunicación. Entonces la ausencia de comunicación es una comunicación por sí misma.

Aunque las cifras varían al respecto, sí que existe una coincidencia entre muchos autores, a la hora de otorgar un gran peso (entre el 55% al 75%) dentro de la comunicación humana, a la no verbal.

Es decir, enviamos mucha más información a nuestro interlocutor a través de nuestros gestos, comportamiento, sentimientos y emociones que con las palabras y la expresión vocal. En definitiva, con nuestra conducta menos controlada.

Lo fundamental de la comunicación no verbal (CNV) es saber interpretar aquellos gestos que de manera inconsciente y sobre todo semi-incosciente, los conocidos como microgestos, nos transmite nuestro interlocutor a través de su lenguaje corporal y que nos ayuda a comprender lo que siente. No hay que olvidar que la CNV está muy relacionada con la expresión, no fingida, de las emociones.

Una correcta lectura del lenguaje corporal es imprescindible para llevar la iniciativa y tener el control en cualquier situación de tipo social y laboral. Observando el cuerpo, la cara, la dinámica de los movimientos, se puede saber con un grado de acierto, como el interlocutor está en relación a mí.

Es en el campo de la inteligencia donde el conocimiento de la comunicación no verbal se hace imprescindible, no sólo durante la obtención en el que el uso de la herramienta de la entrevista es básico, sino en el conocimiento del perfil de fuentes y colaboradores que forman parte del campo de estudio del analista, al enfrentarse a un escenario.

2. PERFIL ASISTENTES

Personal de cualquier sector profesional que necesite llevar a cabo obtención de información, análisis de información y elaboración de inteligencia en apoyo los procesos de planificación y toma de decisiones de su organización.

Para más información:

www.inteligenciayliderazgo.com

info@inteligenciayliderazgo.com

+34 639 83 45 04



Información y reservas: telf. 639834504
Email - info@inteligenciayliderazgo.com
Abalar Formación. Calle Luis de Cabrera, 4. 28002 Madrid
Fechas: 31 de mayo, 1, 7 y 8 de junio de 2019
Horario: Viernes de 16:30 a 20:30; Sábado de 09:00 a 14:00

INTELIGENCIA Y LIDERAZGO

3. OBJETIVOS GENERALES

A los asistentes se les proporcionarán los conocimientos necesarios sobre la disciplina de Human Intelligence (HUMINT) para que sean capaces de llevar a cabo la obtención de información de fuentes humanas de una manera eficiente, mediante actividades como la entrevista, vigilancias y contravigilancias, así como el proceso de captación de fuentes humanas.

Proporcionará las técnicas necesarias de comunicación no verbal para que una persona pueda ser capaz de observar sistemáticamente los gestos, como las aperturas y los cierres corporales que son, a su vez, la marca de expresión de las emociones de los interlocutores.

Para el conocimiento de la información derivada de la CNV del interlocutor o persona de estudio, que pueda estar delatando una expresión emocional a algo que le ha sucedido, se tiene que conocer en primer lugar la línea base (también denominada la estatua) y a partir de ahí las conductas que han variado de la misma; es ese contraste por ejemplo, entre lo que se dice y expresa, lo que podría ser un buen indicio del engaño. Por eso, la CNV sigue siendo una herramienta importante a la hora de detectar la mentira.

4. OBJETIVOS ESPECÍFICOS

Al finalizar este curso los asistentes serán capaces de:

- Conocer que se entiende por HUMINT.
- Identificar las diferentes actividades HUMINT.
- Aplicar las técnicas de entrevista como herramienta para obtención de información.
- Conocer el proceso de captación de fuentes humanas.
- Identificar dispositivos de vigilancia y contravigilancia, tanto estáticos como móviles.
- Observar y analizar sistemáticamente a los interlocutores.
- Descodificar los gestos, interpretando su significado.
- Detectar mentiras y engaños, con cierta probabilidad y en algunas condiciones de análisis propicias.
- Comprender las emociones de la otra persona, que le pueden estar delatando sin intención consciente.
- Usar el conocimiento propio de los componentes de la CNV para comportarse en cada situación de una manera apropiada para no ser interpretado por el otro.
- Conocer en qué momento puedo usar gestos de la CNV que otorguen de significado mi conducta para ser interpretada por el otro.

5. METODOLOGÍA

La metodología será eminentemente práctica, combinándose clases teóricas con los correspondientes ejercicios prácticos, como mejor manera de ir asentando los conocimientos que se van impartiendo.

Para más información:

www.inteligenciayliderazgo.com

info@inteligenciayliderazgo.com

+34 639 83 45 04



Información y reservas: telf. 639834504
Email - info@inteligenciayliderazgo.com
Abalar Formación. Calle Luis de Cabrera, 4. 28002 Madrid
Fechas: 31 de mayo, 1, 7 y 8 de junio de 2019
Horario: Viernes de 16:30 a 20:30; Sábado de 09:00 a 14:00

INTELIGENCIA Y LIDERAZGO

6. NÚMERO DE PLAZAS

El número de plazas por curso es de veinte (20).

7. PRECIO Y FORMA DE PAGO

El importe del curso es de 350 euros. El abono puede realizarse mediante un solo pago, o fraccionándolo de la siguiente manera: 50% a la hora de formalizar la reserva, y el resto siete (7) días antes del inicio del curso.

En ambos casos, si el alumno cancela la asistencia al curso con más de siete (7) días de antelación, se le devolverá íntegro el importe abonado. Si la cancelación se produce con menos de siete (7) días de antelación, se devolverá solamente el 50% del importe abonado.

8. FECHAS

Fechas: viernes 31 de mayo, sábado 1, viernes 7 y sábado 8 de junio de 2019.

Horario: Viernes de 16:30 a 20:30; Sábado de 09:00 a 14:00

9. PROGRAMA

Duración: diecinueve (19) sesiones presenciales.

Programa general del Curso

- Human Intelligence (HUMINT). Fundamentos de y actividades HUMINT.
- La entrevista y la obtención de información.
- Técnicas de aproximación en una entrevista.
- Caso particular: la entrevista con intérprete. Ejercicio práctico.
- Captación, reclutamiento y manejo de fuentes
- Otras actividades HUMINT. Vigilancia y contra vigilancia.
- La comunicación no verbal y las actividades HUMINT.
- Introducción a la Comunicación No Verbal. Evolución cerebral y especialización hemisférica. Emociones. Métodos de observación y análisis. Funciones de la CNV. Sistemas no verbales en el proceso de la comunicación. Paralingüística. Proxemia. Háptica. Kinesia. Apariencia
- La detección del engaño. Definición de mentira. Determinantes para descubrir el engaño. Principales indicios de engaño. Errores en la detección. Detectores de mentira.
- Ejercicios prácticos.

10. PROFESORADO

Profesionales de contrastada experiencia en el campo de la inteligencia, tanto en el ámbito civil como militar. Para este curso los profesores principales serán:

Para más información:



Información y reservas: telf. 639834504
Email - info@inteligenciayliderazgo.com
Abalar Formación. Calle Luis de Cabrera, 4. 28002 Madrid
Fechas: 31 de mayo, 1, 7 y 8 de junio de 2019
Horario: Viernes de 16:30 a 20:30; Sábado de 09:00 a 14:00

INTELIGENCIA Y LIDERAZGO

- **José Manuel Díaz-Caneja Greciano.** Teniente Coronel del Ejército de Tierra. Diplomado Superior en Inteligencia por la Escuela Superior de las FAS. Entre otros cursos nacionales ha realizado el Curso Superior de Especialista en Información de la Guardia Civil y el Policía Militar. Con la OTAN ha realizado el curso de Formador en Contrainsurgencia (COIN), JIPOE en COIN, Inteligencia en ISAF y el NATO Operational C-IED Staff Officer Course. Ha cursado el Máster EEES en Unión Europea (Especialidad Económicas-Políticas) por la UNED, el Máster Ejecutivo en Dirección de Sistemas de Emergencias y el Máster Ejecutivo en Dirección de Seguridad Global, por la Universidad Europea de Madrid; y el Máster en Estudios Estratégicos y Seguridad Internacional, por la Universidad de Granada. Ha ocupado diversos puestos de inteligencia, tanto en territorio nacional como en despliegues bajo mando de la OTAN y la UE. Ha sido Profesor titular del Departamento de Inteligencia de la Escuela de Guerra del Ejército de Tierra (EGE), y del Departamento de Inteligencia de la Escuela Superior de las Fuerzas Armadas (ESFAS).
- **José Manuel García-Rodrigo Vivanco.** Comandante Psicólogo, perteneciente al Cuerpo Militar de Sanidad. Diplomado Superior en Psicología Militar. Profesor acreditado por el Ministerio de Defensa.
Es licenciado en psicología por la UCM, y ha cursado también estudios de Graduado Social en la misma universidad. Es además Diplomado en Planificación y Dirección de Empresas por la Univ. Politécnica de Madrid. Es además Máster en asesoría jurídica por el Centro Superior de Estudios Jurídicos de Madrid, Máster en Inteligencia Económica por la U. Autónoma de Madrid, y Máster en Formación del Profesorado (Orientación Escolar) por la U. Complutense de Alcalá de Henares.
Tiene una amplia experiencia en inteligencia, desde el año 2004, ya que ha sido profesor en la Escuela de Guerra del Ejército de Tierra (EGE) en su departamento de inteligencia, destacando la formación en comunicación no verbal y técnicas de entrevista e influencia.
- **Diego Miranda Gimenez de Azcárate.** Director de Operaciones del Grupo GEES Spain. Criminólogo y Analista de la Conducta “Criminal Profiling” (Perfil Criminal).
Entre otros cursos tiene formación de Sinérgologo por ESSIN Estudios. Es Experto Universitario en Grandes Catástrofes y Emergencias por la Universidad Miguel de Cervantes y Perito Judicial en Grandes Catástrofes y Emergencias por la, Escuela de Criminología de Cataluña. Curso el Máster of Business Administration & Human Resources (RRHH Global Executive MBA) de la Columbus Business School. Está en posesión del Grado de Criminología y del Máster en Criminología, Justicia y Ciencias Militares por el Instituto Universitario General Gutiérrez Mellado y UNED. Ha realizado el Postgrado en “Criminal Profiling” “Perfilista y Analista de la Conducta” del I.U.G.M. Es Director de Seguridad Corporativa y Máster en Dirección de Seguridad por la Universidad Rey Juan Carlos I.
- **Experto de los servicios de inteligencia.**

Para más información:

www.inteligenciayliderazgo.com info@inteligenciayliderazgo.com +34 639 83 45 04